



## Verkauf - Warenkunde im Handel

### Herzlich willkommen in Ihrer Akademie der Chancen

„Nicht für die Schule, sondern für das Leben lernen wir.“ Diesem weisen Satz kommt heutzutage mehr Bedeutung zu als je zuvor. Aufgrund des wissenschaftlichen und technologischen Fortschritts ändern sich die Anforderungen an Arbeitnehmer laufend – es wird daher immer wichtiger, sich diesen Herausforderungen zu stellen. Weiterbildung heißt hier das Zauberwort! Wir freuen uns, dass Sie den Weg zu uns gefunden haben und stehen Ihnen mit all unserem Wissen und unserer Erfahrung zur Seite.

### Ein kurzer Überblick

Gerade in Zeiten wachsender Konkurrenz machen gut ausgebildete Verkäufer oft den kleinen, aber entscheidenden Unterschied aus – erst recht im Gespräch mit anspruchsvollen Kunden, die Verkäufer mit fundiertem Produktwissen und kompetente Kaufberatung besonders schätzen. Im Rahmen dieses Kurses werden die branchenspezifischen Kenntnisse in Warenkunde für eine Tätigkeit im Verkauf vermittelt. Die Lerninhalte reichen dabei von Produktprogrammen und -strategien über Warenpräsentation und -verkauf bis hin zur klassischen Warenlehre und Warenmerkmalen – substanzielles Wissen für qualifizierte (angehende) Verkäufer.

### Kursinhalte

- Produkte, Produktpolitik
- Produkt, Produktprogramm
- Markenartikel, No-Name-Produkte
- Produktstrategie, Verpackung
- Grundlagen des Warenverkaufs
- Warenpräsentation/-platzierung
- Umweltschutz
- Spezielles Warenwissen
- Warenmerkmale, Warenstrukturwissen
- Warenlehre, Funktionen der Ware
- Gebrauchswerte und Tauschwerte der Waren
- Biologischer und kultureller Zweck der Ware
- Wirtschaftliches Interesse des Marketings und Beschaffungswesens am Bedarf
- Handels- und Konsumstile

### Veranstaltungsnummer

K-987-2

### Standort

Weiterbildung in Eisenach bei unserem Partner SBH,  
An der Feuerwache 3 A,  
99817 Eisenach

### Ihr Ansprechpartner

#### Kursinfo-Hotline

Telefon: 0800 7050000

E-Mail: [kursinfo@ibb.com](mailto:kursinfo@ibb.com)

### Kursbeginn

Der Einstieg ist jederzeit nach Absprache möglich.

### Unterrichtsform

Vollzeit und Teilzeit

### Dauer

360 Lerneinheiten

8 Wochen in Vollzeit; 16 Wochen in Teilzeit (bei 22,5 Std./Woche vormittags)

### Kosten

€ 0,00 (mit Bildungsgutschein)

### Zulassungsnummer

A-K-120301132/175



---

## Verkauf - Warenkunde im Handel

---

### Ihre beruflichen Perspektiven nach der Weiterbildung

Wie in vielen anderen Wirtschaftszweigen ist auch im Verkauf der Fachkräftemangel bereits zu spüren. Qualifizierte Mitarbeiter mit gutem Fachwissen im Bereich Warenkunde sind daher gefragter denn je. Da die Verbraucherstimmung und das Konsumklima anhaltend gut sind, ist davon auszugehen, dass der Einzelhandel weiterhin davon profitieren und die Arbeitskräftenachfrage im Verkauf auf einem hohen Niveau bleiben wird. Daher bietet der Verkaufsbereich auch für Quereinsteiger einen aussichtsreichen Arbeitsmarkt.

### Teilnahmevoraussetzungen und Zielgruppe

Die Maßnahme richtet sich an kommunikative Personen, die im Verkauf arbeiten möchten. Gute Deutschkenntnisse werden vorausgesetzt. Allen Interessierten stehen wir in einem persönlichen Gespräch zur Abklärung Ihrer individuellen Teilnahmevoraussetzungen zur Verfügung.

### Ihr Abschluss

Trägerinternes Zertifikat bzw. Teilnahmebescheinigung

### Gruppengröße

max. 25 Teilnehmer

### Förderung

Wir sind zugelassener Träger nach der AZAV und alle unsere Angebote sind entsprechend zertifiziert. Ihre Teilnahme kann somit durch die Agentur für Arbeit oder das Jobcenter per Bildungsgutschein zu 100% gefördert werden.



## Verkauf - Warenkunde im Handel

### Ausstattung Ihres Lernplatzes und Unterrichtsmethodik

Sie lernen – gemeinsam mit anderen Schulungsteilnehmern – unter Einsatz moderner Unterrichtsmethoden. Dazu gehört, je nach Thema, beispielsweise der Live-Unterricht in einem Klassenraum unserer Virtuellen Online Akademie VIONA®, bei dem Sie in Echtzeit mit Ihrem Dozenten und anderen Teilnehmern verbunden sind und per Mikrofon Fragen stellen können. Aber auch Projektarbeit, die Erstellung und Präsentation eigener Arbeitsergebnisse, das Studium von Fachliteratur und andere Lernformen werden Ihnen beim IBB begegnen. Mit diesem Mix sind Sie fachlich und persönlich optimal für die Praxis vorbereitet. Während der gesamten Weiterbildung steht Ihnen an Ihrem IBB-Standort ein moderner PC-Arbeitsplatz zur Verfügung. Sie werden von hochqualifizierten Fachleuten unterrichtet und betreut, die über umfassende theoretische Kenntnisse und fachpraktische Erfahrungen verfügen. Unsere Koordinatoren, die Sie auch beim Lernen begleiten, bieten Ihnen Unterstützung und Hilfestellung bei allen Fragen.

### Haben wir Sie neugierig gemacht?

Wir informieren Sie gerne über unser Kursangebot und beraten Sie auf Wunsch zu Ihren ganz persönlichen Möglichkeiten. Rufen Sie uns an und vereinbaren Sie mit uns einen Termin für ein individuelles Beratungsgespräch. Kostenlose Kurshotline: 0800 7050000. Oder schreiben Sie uns eine Nachricht. Wir werden uns so schnell wie möglich mit Ihnen in Verbindung setzen.

### Herausgeber:







**IBB Institut für Berufliche Bildung AG**

Bebelstr. 40  
21614 Buxtehude

Telefon: 0800 7050000  
E-Mail: [kursinfo@ibb.com](mailto:kursinfo@ibb.com)  
Internet: [www.ibb.com](http://www.ibb.com)

### Vorstand

Bärbel Peters (Vorsitz)  
Katrin Witte

-  [facebook.com/ibb.social](https://facebook.com/ibb.social)
-  [twitter.com/IBB\\_AG](https://twitter.com/IBB_AG)
-  [youtube.com/user/IBBChannel](https://youtube.com/user/IBBChannel)
-  [xing.com/company/ibb](https://xing.com/company/ibb)
-  [ibb.com/blog](https://ibb.com/blog)
-  [ibb.com/newsletter](https://ibb.com/newsletter)

