



Marketing- und Vertriebsreferent/-in

Herzlich willkommen in Ihrer Akademie der Chancen

Um beruflichen Erfolg zu haben, ist es besonders wichtig, sich auf dem Arbeitsmarkt positiv hervorzuheben. Das beste Mittel dafür heißt heute mehr denn je: Bildung. Wir freuen uns, dass Sie bereit sind, Ihre berufliche Perspektive selbst in die Hand zu nehmen und sich für Ihren Beruf fachlich und persönlich weiterzubilden. Dabei stehen wir an Ihrer Seite.

Ein kurzer Überblick

Diese Weiterbildung bietet Ihnen einen detaillierten und praxisorientierten Einblick in die Bereiche Marketing, Kundenkommunikation und Vertrieb (Dialogmarketing Inbound und Outbound) sowie ein abschließendes Intensiv-Verkaufstraining.

Kursinhalte

- Einführung in das strategische Marketing
- Unternehmenspolitik
- Marktforschung
- Marktpositionierung
- Marketinginstrumente
- Grundlagen der Kommunikationspsychologie
- Einführung ins Dialogmarketing
- Der umfassende Kundendialog im Buying Cycle
- Von der standardisierten Massen-Ansprache zur interaktiven One-to-One Kommunikation
- Rhetorische Mittel, Fragetechnik, Sprechausdruck und Techniken der Gesprächsführung
- Sprach- und Telefontraining
- Direktansprache und kontinuierlicher Kundendialog
- Gesprächsstrategien und Führung im Vertrieb
- Einwandbehandlung und Umgang mit schwierigen Kunden

Ihre beruflichen Perspektiven nach der Weiterbildung

Auf dem Arbeitsmarkt stellen qualifizierte Mitarbeiter sowohl im Marketing als auch im Vertrieb gefragte Fach- und Führungskräfte dar. Sie führen ihre Erkenntnisse über Absatzmärkte, Käuferverhalten und Marketingprodukte in einer Marketingstrategie zusammen und wenden die Instrumente des Marketings an.

Veranstaltungsnummer

V-2092-2

Standort

Virtuelle Akademie,

Ihr Ansprechpartner

Kursinfo-Hotline

Telefon: 0800 7050000

E-Mail: kursinfo@ibb.com

Dauer

540 Lerneinheiten

12 Wochen in Vollzeit; 24 Wochen in Teilzeit bei 22,5 Stunden/Woche

Kosten

€ 0,00 (mit Bildungsgutschein)

Zulassungsnummer

A-K-120301132/149



Marketing- und Vertriebsreferent/-in

Marketing- und Vertriebsreferenten kennen die wichtigsten Merkmale der Kundenkommunikation, des Marketings und des Vertriebs und kombinieren auf optimale Art alle nötigen Skills, um ein Produkt an den Endkunden zu verkaufen. Diese Kombination macht sie zu Allroundern und stellt einen unschätzbaren Wert für heutige Unternehmen dar.

Teilnahmevoraussetzungen und Zielgruppe

Das Modul richtet sich an Fach- und Führungskräfte aus allen Branchen, die sich im Bereich Marketing mit Ausrichtung Vertrieb qualifizieren möchten.

Zu den Voraussetzungen zählen eine abgeschlossene Berufsausbildung und idealerweise erste Erfahrungen im Bereich (End-)Kundenkommunikation, Marketing, Verkauf oder Vertrieb. Für die Teilnahme sind außerdem Deutschkenntnisse auf Muttersprachler-Niveau oder alternativ auf einem hohen B2-Niveau nötig. Allen Interessierten stehen wir in einem persönlichen Gespräch zur Abklärung Ihrer individuellen Teilnahmevoraussetzungen zur Verfügung.

Ihr Abschluss

Trägerinternes Zertifikat bzw. Teilnahmebescheinigung

Gruppengröße

max. 25 Teilnehmer

Förderung

Wir sind zugelassener Träger nach der AZAV und alle unsere Angebote sind entsprechend zertifiziert. Ihre Teilnahme kann somit durch die Agentur für Arbeit oder das Jobcenter per Bildungsgutschein zu 100% gefördert werden.



Marketing- und Vertriebsreferent/-in

Ausstattung Ihres Lernplatzes und Unterrichtsmethodik

Sie lernen – gemeinsam mit anderen Schulungsteilnehmern – unter Einsatz moderner Unterrichtsmethoden. Dazu gehört, je nach Thema, beispielsweise der Live-Unterricht in einem Klassenraum unserer Virtuellen Online Akademie VIONA®, bei dem Sie in Echtzeit mit Ihrem Dozenten und anderen Teilnehmern verbunden sind und per Mikrofon Fragen stellen können. Aber auch Projektarbeit, die Erstellung und Präsentation eigener Arbeitsergebnisse, das Studium von Fachliteratur und andere Lernformen werden Ihnen beim IBB begegnen. Mit diesem Mix sind Sie fachlich und persönlich optimal für die Praxis vorbereitet. Während der gesamten Weiterbildung steht Ihnen an Ihrem IBB-Standort ein moderner PC-Arbeitsplatz zur Verfügung. Sie werden von hochqualifizierten Fachleuten unterrichtet und betreut, die über umfassende theoretische Kenntnisse und fachpraktische Erfahrungen verfügen. Unsere Koordinatoren, die Sie auch beim Lernen begleiten, bieten Ihnen Unterstützung und Hilfestellung bei allen Fragen.

Kostenlose Bewerbungsunterstützung und Personalvermittlung inklusive!

Beim IBB erhalten Sie nicht nur eine fundierte Weiterbildung, die Ihre Chancen auf dem Arbeitsmarkt deutlich erhöht, sondern wir bieten Ihnen zusätzlich zu allen Kursen auch ein „Rundum-Sorglos-Paket“ für Ihren Neustart ins Berufsleben an:



Kostenlose Nutzung des VIBB®-Portals:

- Erstellen Sie moderne, überzeugende Bewerbungsunterlagen – mit nur wenigen Klicks
- Nutzen Sie das Versandtool für Ihre Bewerbungen – schnell und unkompliziert
- Stöbern Sie in rund einer Million aktuellen Stellenangeboten aus verschiedensten Quellen
- Erhalten Sie tägliche Benachrichtigungen



Marketing- und Vertriebsreferent/-in

- über passende Stellenangebote
- Nutzen Sie die Datenbank mit allen Berufen und den dafür benötigten Kenntnissen und Fähigkeiten
- Erweitern Sie Ihren Horizont mit unserem IBB-Ratgeber für Bewerber sowie vielen weiteren hilfreichen Tipps und Tricks rund um das Thema Bewerbung und Karriere
- Profitieren Sie von unserer Unterstützung bei der Kontaktaufnahme zu Arbeitgebern in der Region

Selbstverständlich stehen Ihnen unsere Mitarbeiter Ihnen auch immer persönlich zur Seite. So profitieren Sie zudem durch ...

... Coaching und individuelle Unterstützung am Standort, bspw. zum Thema Vorstellungsgespräch

... Sonderkonditionen für Bewerbungsfotoshootings bei Studios in der Region (an vielen IBB-Standorten)

Noch Fragen? Unsere Kundenberater am Standort informieren Sie gern!

Haben wir Sie neugierig gemacht?

Wir informieren Sie gerne über unser Kursangebot und beraten Sie auf Wunsch zu Ihren ganz persönlichen Möglichkeiten. Rufen Sie uns an und vereinbaren Sie mit uns einen Termin für ein individuelles Beratungsgespräch. Kostenlose Kurshotline: 0800 70 50 000. Oder schreiben Sie uns eine Nachricht. Wir werden uns so schnell wie möglich mit Ihnen in Verbindung setzen.

Herausgeber:

IBB Institut für Berufliche Bildung AG

Bebelstr. 40
21614 Buxtehude

Telefon: 04161 5165-0

Fax: 04161 5165-99

E-Mail: info@ibb.com

Internet: www.ibb.com

Vorstand

Bärbel Peters (Vorsitz)

Katrin Witte

Clemens Arnold-Hoffmann



facebook.com/ibb.social



twitter.com/IBB_AG



youtube.com/user/IBBChannel



xing.com/company/ibb

