

## Online-Seminar

# Vertriebscoaching

### Individuelle Potenzialentwicklung für den umsatzstarken Vertrieb!

Sie erhalten bei unserem Vertriebscoaching individuelle, intensive und maßgeschneiderte Einzellösungen, die das Ziel haben, Ihre persönlichen Vertriebskompetenzen sowie Ihr strategisch-vertriebliches Wissen auszubauen und zu optimieren. Das 1:1 Coaching für Sie ist vertraulich, offen, wertschätzend und umsetzungsorientiert. Ausgehend von Ihrer konkreten Problemstellung entwickeln wir Ihren individuellen Umsetzungsplan und gehen mit Ihnen Schritt für Schritt praxisorientierte Übungen und Aufgaben durch. Die langfristige Begleitung durch unsere Coaches und kontinuierliche Überprüfung der Zielerreichung versprechen eine nachhaltige Entfaltung Ihres Entwicklungspotenzials sowie die Stärkung Ihrer Stärken.

### Inhalte

Mögliche Themenauswahl:

- Kaltakquise-Gespräche und Verkaufsgespräche
- Akquise- und Verkaufsstrategien entwickeln
- Verhandlungsstrategien erarbeiten
- Verkaufspräsentationen erstellen und durchführen
- Motivation und innere Haltung beim Verkauf
- Führung und Steuerung der Aktivitäten beim Vertrieb
- Zusammenarbeit innerhalb des Vertriebsteams

### Methoden

Coachingmethoden

### Zielgruppe

Fach- und Führungskräfte aller Professionen, die direkt oder indirekt im Vertrieb tätig sind

### Ihre Vorteile

- Sie erzielen maximale Erfolge im Verkauf durch lukrative Verkaufsabschlüsse.
- Sie können langfristige und partnerschaftliche Kundenbeziehungen aufbauen.
- Sie steigern Ihre Performance durch persönliches Wachstum.

## Details

**Veranstaltungsnummer**  
FK-S-150

### Veranstaltungsort

Virtuelle Online Akademie (VIONA®).

Sie nehmen am Unterricht mit Ihrem Fachdozenten berufsbegeleitend von zu Hause oder vom Arbeitsplatz aus teil und sind live dabei.

### Trainingsdauer

Individuell vereinbar

### Beratung und Anmeldung

Tel.: 04161-5165-66

business-akademie@ibb.com

www.ibb.com/business-akademie



### AGB:

Unsere ausführlichen Teilnahmebedingungen finden Sie im Internet unter:

[www.ibb.com/business-akademie/agb](http://www.ibb.com/business-akademie/agb)